

GIỚI THIỆU CÔNG TY

❖ Thông tin công ty:

- + Tên công ty: Công ty TNHH Phạm Gia Thịnh
- + MST: 0309467350
- + Ngày hoạt động: 24/10/2009

❖ Giới thiệu công ty:

- + Trải qua thời gian xây dựng và trưởng thành, **Công ty TNHH Phạm Gia Thịnh** được nhiều khách hàng biết đến là một công ty uy tín, đáng tin cậy trong lĩnh vực cung cấp hệ thống và giải pháp cho cửa sổ, cửa đi, vách ngăn nhôm, uPVC cao cấp cho các công trình xây dựng dân dụng và công nghiệp với quy mô lớn cũng như cải tạo và nâng cấp tiện nghi cho công trình. Hiện tại, hệ thống văn phòng đại diện của AUCHAUwindow đã có mặt ở khắp miền nam Việt Nam. Công ty đang chú trọng đầu tư cho việc phát triển hệ thống sản phẩm đồng bộ có chất lượng cao, đáp ứng các yêu cầu khắt khe nhất về tiêu chuẩn xây dựng hiện đại
- + Hiện nay, công ty đang hoạt động trong 6 lĩnh vực :
 - Sản xuất, kinh doanh, phân phối cửa nhựa lõi thép uPVC.
 - Sản xuất, kinh doanh, phân phối cửa nhôm thế hệ mới.
 - Gia công, sản xuất các sản phẩm về kính: kính cường lực, kính an toàn, kính hộp, kính tiết kiệm năng lượng...
 - Phân phối phụ kiện kim khí cả các hãng nổi tiếng như: ROTO, GU, GQ, KINLONG, CMECH, HMA...
 - Nhập khẩu, phân phối các sản phẩm nội – ngoại nhập phục vụ việc thiết kế, xây dựng công trình.
 - Thiết kế, tư vấn, xây dựng công trình dân dụng, công nghiệp.

❖ Thông tin liên hệ:

- + Trụ sở chính: 59 Đường Cây Keo, KP1, P.Tam Phú, Quận Thủ Đức, TP.HCM.
- + VPĐD: 454 Điện Biên Phủ, P.17, Quận Bình Thạnh, TP.HCM.
- + Nhà máy: 59 Đường Cây Keo, KP1, P.Tam Phú, Quận Thủ Đức, TP.HCM.
- + Showroom 1: 454 Điện Biên Phủ, P.17, Quận Bình Thạnh, TP.HCM.
- + Showroom 2: 759 Nguyễn Duy Trinh, P.Phú Hữu, Quận 9, TP.HCM.
- + Showroom 3: 1411 Đại Lộ Bình Dương, P.Hiệp An, TP.Mới, T.Bình Dương.
- + Showroom 4: 397 Trần Phú, P.Lộc Sơn, TP.Bảo Lộc, Tỉnh Lâm Đồng.
- + Website: www.auchauwindow.com.vn

KỸ THUẬT VIÊN SẢN XUẤT – LẮP ĐẶT

Công ty TNHH PHẠM GIA THỊNH

Mức lương: 5 – 10 triệu (theo năng lực)

Địa điểm làm việc: Quận Thủ Đức, Tp.HCM

Số lượng cần tuyển: 5

Chức vụ: kỹ thuật viên sản xuất – lắp đặt

Bằng cấp: trung cấp, cao đẳng...

Hình thức làm việc: nhân viên chính thức

Chuyên ngành: cơ khí chế tạo, xây dựng...

Thời gian thử việc: 1 – 2 tháng (theo năng lực)

Kinh nghiệm: không yêu cầu

Giới tính: không yêu cầu

❖ Quyền lợi của ứng viên:

- + Nhận việc ngay sau khi phỏng vấn đạt yêu cầu.
- + Lương cơ bản 5-10 triệu, được xét tăng lương định kỳ 1-2 lần/năm phụ thuộc vào năng lực ứng viên.
- + Được phụ cấp tiền chuyên cần, trách nhiệm khi làm việc.
- + Thời gian thử việc: 1-2 tháng tùy vào năng lực ứng viên.
- + Được công ty phụ cấp các chi phí khi đi công trình.
- + Được thưởng các ngày lễ trong năm như: Tết dương lịch 01/01, giỗ Tổ 10/3 (âm lịch), 30/4, 01/5, Quốc Khánh 02/9. Ngoài ra còn được thưởng, xét tăng lương đột xuất khi nhân viên có thành tích xuất sắc, đạt hiệu quả cao trong công việc.
- + Được thưởng tháng lương 13 theo quy định.
- + Được nghỉ các ngày lễ, tết theo quy định.
- + Được ký hợp đồng lao động chính thức, tham gia bảo hiểm xã hội theo quy định.
- + Làm việc trong môi trường thân thiện, hiện đại, khả năng thăng tiến cao trong công việc.

❖ Mô tả công việc đối với ứng viên:

- + Gia công, sản xuất cửa nhôm, cửa nhựa lõi thép uPVC.
- + Vận hành máy trong quá trình sản xuất.
- + Lắp đặt cửa tại công trình (nhà phố hoặc dự án).

❖ Yêu cầu đối với ứng viên:

- + Sức khỏe tốt.
- + Tốt nghiệp trung cấp, cao đẳng chuyên ngành kỹ thuật. Công ty sẽ xem xét các ứng viên sắp tốt nghiệp.

- + Hòa đồng, cẩn thận, ham học hỏi, trung thực, tinh thần trách nhiệm cao.
- + Ưu tiên ứng viên chưa có kinh nghiệm (sẽ được công ty đào tạo khi nhận việc).
- + Nơi làm việc: xưởng sản xuất (59 Đường Cây Keo, KP1, P.Tam Phú, Q.Thủ Đức, Tp.HCM).
- + Thời gian làm việc: từ thứ 2 đến thứ 7 hàng tuần (sáng 8h – 12h, chiều 13h – 17h).

❖ **Thời gian, hình thức nộp hồ sơ:**

- + Hạn nộp hồ sơ: chậm nhất ngày 15/9/2019.
- + Hồ sơ khi phỏng vấn gồm có:
 - Sơ yếu lý lịch bản thân.
 - Giấy khám sức khỏe (có thể bổ sung sau khi nhận việc).
 - Bằng cấp, chứng chỉ, bảng điểm có liên quan...
 - CV xin việc.
- + Hình thức nộp hồ sơ:
 - Gửi CV qua mail theo địa chỉ: liemtk.auchauwindow@gmail.com
 - Gửi CV qua zalo: 0937 13 19 16.
 - Ngoài ra ứng viên có thể gửi hồ sơ ứng tuyển trực tiếp đến công ty tại địa chỉ: 59 Đường Cây Keo, KP1, P.Tam Phú, Q.Thủ Đức, Tp.HCM.

Lưu ý: ngoài bì thư ứng viên ghi rõ hồ sơ ứng tuyển.

Gửi hồ sơ ứng tuyển ngay để có cơ hội trở thành đồng nghiệp của chúng tôi.

- + Mọi thắc mắc cần giải đáp ứng viên có thể liên hệ:
Mr.Liêm qua số điện thoại: 0933 42 33 68

NHÂN VIÊN THIẾT KẾ

Công ty TNHH PHẠM GIA THỊNH

Mức lương: 5 – 10 triệu (theo năng lực)

Địa điểm làm việc: Quận Bình Thạnh, Tp.HCM

Số lượng cần tuyển: 3

Chức vụ: nhân viên thiết kế

Bằng cấp: cao đẳng, đại học

Hình thức làm việc: nhân viên chính thức

Chuyên ngành: cơ khí chế tạo, xây dựng...

Thời gian thử việc: 1 – 2 tháng (theo năng lực)

Kinh nghiệm: không yêu cầu

Giới tính: không yêu cầu

❖ Quyền lợi của ứng viên:

- + Nhận việc ngay sau khi phỏng vấn đạt yêu cầu.
- + Lương cơ bản 5-10 triệu, được xét tăng lương định kỳ 1-2 lần/năm phụ thuộc vào năng lực ứng viên.
- + Được công ty trang bị laptop, điện thoại, sim điện thoại phục vụ cho công việc.
- + Được phụ cấp tiền chuyên cần, trách nhiệm khi làm việc.
- + Thời gian thử việc: 1-2 tháng tùy vào năng lực ứng viên.
- + Được công ty hỗ trợ phương tiện di chuyển, các chi phí khác khi đi công tác theo yêu cầu của công ty.
- + Được thưởng các ngày lễ trong năm như: Tết dương lịch 01/01, giỗ Tổ 10/3 (âm lịch), 30/4, 01/5, Quốc Khánh 02/9. Ngoài ra còn được thưởng, xét tăng lương đột xuất khi nhân viên có thành tích xuất sắc, đạt hiệu quả cao trong công việc.
- + Được thưởng tháng lương 13 theo quy định.
- + Được nghỉ các ngày lễ, tết theo quy định.
- + Được ký hợp đồng lao động chính thức, tham gia bảo hiểm xã hội theo quy định.
- + Làm việc trong môi trường thân thiện, hiện đại, khả năng thăng tiến cao trong công việc.
- + Có cơ hội được giao lưu học hỏi, phát triển khả năng bản thân và kỹ năng làm việc.

❖ Mô tả công việc đối với ứng viên:

- + Thiết kế bản vẽ shop drawing theo yêu cầu bằng phần mềm Autocad 2D.
- + Dự toán vật tư đầu vào cho công trình.
- + Khảo sát, đo đạc ô tường thực tế.

- + Hoàn thiện hồ sơ sản xuất.
- + Tìm kiếm, học tập, cập nhật công nghệ mới.
- + Đề xuất phương án kỹ thuật, thi công, sản phẩm mới để rút ngắn thời gian sản xuất, thi công và nâng cao chất lượng sản phẩm công ty.

❖ **Yêu cầu đối với ứng viên:**

- + Tốt nghiệp (cao đẳng, đại học) ngành cơ khí chế tạo, xây dựng... ngoài ra công ty sẽ xem xét hồ sơ các ứng viên sắp tốt nghiệp.
- + Sử dụng tốt phần mềm Autocad 2D.
- + Có khả năng đọc bản vẽ cơ bản.
- + Khả năng giao tiếp tốt, hòa đồng, cẩn thận, ham học hỏi, trung thực.
- + Ưu tiên ứng viên chưa có kinh nghiệm (sẽ được công ty đào tạo khi nhận việc).
- + Nơi làm việc: văn phòng công ty (hàng xanh) 454 Điện Biên Phủ, P.17, Q.Bình Thạnh, Tp.HCM.
- + Thời gian làm việc: từ thứ 2 đến thứ 7 hàng tuần (sáng 8h – 12h, chiều 13h – 17h).

❖ **Thời gian, hình thức nộp hồ sơ:**

- + Hạn nộp hồ sơ: chậm nhất ngày 15/9/2019.
- + Hồ sơ khi phỏng vấn gồm có:
 - Sơ yếu lý lịch bản thân.
 - Giấy khám sức khỏe (có thể bỏ sung sau khi nhận việc).
 - Bằng cấp, chứng chỉ, bảng điểm có liên quan...
 - CV xin việc.
- + Hình thức nộp hồ sơ:
 - Gửi CV qua mail theo địa chỉ: liemtk.auchauwindow@gmail.com
 - Gửi CV qua zalo: 0937 13 19 16.
 - Ngoài ra ứng viên có thể gửi hồ sơ ứng tuyển trực tiếp đến công ty tại địa chỉ: 59 Đường Cây Keo, KP1, P.Tam Phú, Q.Thủ Đức, Tp.HCM.

Lưu ý: ngoài bì thư ứng viên ghi rõ hồ sơ ứng tuyển.

Gửi hồ sơ ứng tuyển ngay để có cơ hội trở thành đồng nghiệp của chúng tôi.

- + Mọi thắc mắc cần giải đáp ứng viên có thể liên hệ:
Mr.Liêm qua số điện thoại: 0933 42 33 68

NHÂN VIÊN KINH DOANH

Công ty TNHH PHẠM GIA THỊNH

Lương cơ bản: 5 – 10 triệu + hoa hồng 5%

Địa điểm làm việc: Quận Bình Thạnh, Tp.HCM

Số lượng cần tuyển: 10

Chức vụ: nhân viên kinh doanh

Bằng cấp: trung cấp, cao đẳng, đại học

Hình thức làm việc: nhân viên chính thức

Chuyên ngành: kinh tế, kỹ thuật...

Thời gian thử việc: 1 – 2 tháng (theo năng lực)

Kinh nghiệm: không yêu cầu

Giới tính: không yêu cầu

❖ Quyền lợi của ứng viên:

- + Nhận việc ngay sau khi phỏng vấn đạt yêu cầu.
- + Mức lương hàng tháng bạn nhận được phụ thuộc vào chính bạn (sự chăm chỉ cũng như nỗ lực của bạn):
 - Lương cứng: 5 - 10 triệu.
 - Hoa hồng 5% khi hoàn thành hợp đồng.
- + Doanh số vượt chỉ tiêu sẽ có thưởng, mức thưởng có thể sẽ cao hơn lương cứng và phụ thuộc vào doanh số.
- + Tăng lương, thưởng theo hiệu quả công việc.
- + Được công ty trang bị laptop, điện thoại, sim điện thoại phục vụ cho công việc.
- + Được phụ cấp tiền chuyên cần.
- + Làm việc trong môi trường thân thiện, hiện đại, khả năng thăng tiến cao trong công việc.
- + Được đào tạo một cách bài bản, tận tình, trực tiếp tại công ty theo hình thức cầm tay chỉ việc về nghề sales bán hàng thị trường, đảm bảo làm được việc trong thời gian sớm nhất.
- + Được đào tạo thêm về các kỹ năng bổ trợ khác như: chốt sale, tiếp cận khách hàng, phát hiện khách hàng tiềm năng.
- + Thời gian thử việc: 1 - 2 tháng tùy vào năng lực ứng viên.
- + Được thưởng các ngày lễ trong năm như: Tết dương lịch 01/01, giỗ Tổ 10/3 (âm lịch), 30/4, 01/5, Quốc Khánh 02/9.
- + Được thưởng tháng lương 13 theo quy định.
- + Được nghỉ các ngày lễ, tết theo quy định.

+ Được ký hợp đồng lao động chính thức, tham gia bảo hiểm xã hội theo quy định.

❖ **Mô tả công việc đối với ứng viên:**

- + Đối tượng khách hàng là các công trình dân dụng đã và đang xây dựng, các công trình chuẩn bị hoàn thiện, các dự án, nhà nghỉ, khách sạn đang thi công, khách hàng từ phòng Marketing của công ty cung cấp.
- + Tư vấn, bán các sản phẩm Công ty đang kinh doanh.
- + Duy trì những quan hệ kinh doanh hiện có, thiết lập những mối quan hệ kinh doanh mới.
- + Phối hợp với đội/nhóm, xây dựng, duy trì và phát triển hệ thống khách hàng của công ty.
- + Giao dịch, tìm hiểu nhu cầu của khách hàng, tìm kiếm khách hàng tiềm năng.
- + Phối hợp bộ phận kỹ thuật - sản xuất thực hiện các dịch vụ dựa trên các nội dung, điều khoản hợp đồng đã ký kết với khách hàng, quản lý và thu hồi công nợ khách hàng.
- + Nhận và xử lý các khiếu nại của khách hàng về chất lượng sản phẩm, thời gian giao hàng...
- + Đề xuất các chính sách bán hàng, chương trình hậu mãi.
- + Phát triển việc kinh doanh ở địa bàn được giao phó.
- + Lập kế hoạch làm việc và báo cáo công việc định kỳ với quản lý trực tiếp.
- + Thực hiện các nhiệm vụ khác theo chức năng, yêu cầu của quản lý trực tiếp.

❖ **Yêu cầu đối với ứng viên:**

- + Đam mê, yêu thích công việc bán hàng.
- + Tốt nghiệp các khối ngành kinh tế, kỹ thuật.
- + Có khả năng làm việc độc lập và phối hợp nhóm để thực hiện chiến dịch kinh doanh hiệu quả.
- + Có tinh thần trách nhiệm, trung thực, chịu học hỏi.
- + Kỹ năng giao tiếp tốt, nhiệt tình, hòa đồng.
- + Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm, chưa có kinh nghiệm sẽ được đào tạo.
- + Có phương tiện đi lại.
- + Nơi làm việc: văn phòng công ty (hàng xanh) 454 Điện Biên Phủ, P.17, Q.Bình Thạnh, Tp.HCM.
- + Thời gian làm việc: từ thứ 2 đến thứ 7 hàng tuần (sáng 8h – 12h, chiều 13h – 17h).

❖ **Thời gian, hình thức nộp hồ sơ:**

- + Hạn nộp hồ sơ: chậm nhất ngày 30/9/2019.
- + Hồ sơ khi phỏng vấn gồm có:
 - Sơ yếu lý lịch bản thân.
 - Giấy khám sức khỏe (có thể bổ sung sau khi nhận việc).
 - Bằng cấp, chứng chỉ, bảng điểm có liên quan...
 - CV xin việc.
- + Hình thức nộp hồ sơ:
 - Gửi CV qua mail theo địa chỉ: liemtk.auchauwindow@gmail.com
 - Gửi CV qua zalo: 0937 13 19 16.
 - Ngoài ra ứng viên có thể gửi hồ sơ ứng tuyển trực tiếp đến công ty tại địa chỉ: 59 Đường Cây Keo, KP1, P.Tam Phú, Q.Thủ Đức, Tp.HCM.

Lưu ý: ngoài bì thư ứng viên ghi rõ hồ sơ ứng tuyển.

Ứng tuyển ngay để chúng tôi thấy được khả năng của bạn!

- + Mọi thắc mắc cần giải đáp ứng viên có thể liên hệ:
Mr.Liêm qua số điện thoại: 0933 42 33 68